

ПРОГРАММА ВКЛЮЧАЕТ 2 ТРАЕКТОРИИ УЧАСТИЯ

Для желающих начать собственный бизнес

- Бизнес-моделирование
 - Исследование рынка
 - Поиск клиентов
 - Продажи
 - Регистрация бизнеса
 - Финансовый учет
-

Рекомендовано для начинающих предпринимателей

Для желающих развивать существующий бизнес

- Анализ бизнес-процессов
 - Конкурентная борьба
 - Продвижение
 - Увеличение продаж
 - Финансовый учет
 - Стратегия развития
-

Рекомендовано для действующих предпринимателей

ПРОГРАММА «БИЗНЕС КЛАСС» ВКЛЮЧАЕТ 4 БЛОКА

Онлайн-программа

- Просмотр видеоуроков (8 модулей по 5-7 роликов около 5 минут каждый)
- Тематические вебинары экспертами
- Тесты, практические задания, полезные материалы
- За верное выполнение заданий участник получает баллы, которые складываются в общий рейтинг

Доступно всем участникам

Мастер-классы в регионе

- Интерактивная работа со спикером
- Решение собственных бизнес-задач (кейсов), работа в командах
- 4 однодневных мероприятия в форматах креативной сессии и мастер-класса
- 450-500 участников рейтинга

Работа с наставником

- Индивидуальные онлайн-встречи
- Наставники — успешные предприниматели с многолетним опытом работы
- Доступно только лидерам рейтинга (топ-100)

Вебинары и консультации

- Обратная связь по выполненным практическим заданиям в формате вебинара
- Вебинары по наиболее востребованным вопросам ведения бизнеса с экспертами программы
- Темы и вопросы определяют участники
- Доступно только лидерам рейтинга (топ-500)

Доступно только лидерам рейтинга, прошедшим отбор в интенсивный режим

ОНЛАЙН-ПРОГРАММА

Видеокурс, доступный всем пользователям без ограничения

Алгоритм участия

- 1** После регистрации на сайте business-class.pro пользователь получает доступ к личному кабинету
- 2** В личном кабинете отображается тематический план с модулями, а также раздел с вебинарами
- 3** Программа содержит 8 обязательных и 3 дополнительных модуля, в каждом из которых есть 5-8 коротких видеоуроков
- 4** Каждый модуль содержит тестовые и практические задания, список полезной литературы и шаблоны инструментов, рекомендованных экспертами
- 5** Каждый новый модуль становится доступен участнику только после выполнения всех необходимых заданий из предыдущего
- 6** В течение программы участники могут зарегистрироваться на вебинары, во время которых эксперты программы ответят на самые важные вопросы участников
- 7** По окончании программы участники проходят итоговое тестирование для оценки предпринимательского мышления и усвоенных знаний

Важно про онлайн-режим

- При выполнении проверочных тестов каждый участник получает баллы за верные ответы. Исходя из суммы баллов определяется место участника в общем рейтинге
- По окончании программы можно обменять заработанные баллы на подарки в магазине бонусов
- Магазин бонусов открывается тем участникам, которые завершили все обязательные модули программы и прошли итоговое тестирование, а также опрос
- В магазине бонусов участнику доступны подарки от организаторов, а также сертификат о прохождении программы
- Пользователь, выбравший онлайн-режим, может изменить его на интенсивный в личном кабинете

МАСТЕР-КЛАССЫ В РЕГИОНЕ

Часть интенсивного режима для лидеров рейтинга (топ-500)
из регионов-участников программы

1 В ходе проведения программы состоятся 4 очных мастер-класса

2 На мероприятия приглашаются лидеры рейтинга (топ-500) из регионов-участников программы

3 Мастер-классы являются частью программы и соответствуют содержанию модулей.
Темы мероприятий: бизнес-планирование, маркетинг и продажи, финансовый учет

4 Ведущие мастер-классов — эксперты-практики, как правило, это спикеры видеоуроков

5 Каждый мастер-класс длится 8 часов, предполагает командную работу и интерактив с экспертом, решение практических задач и кейсов

6 Обязательным элементом каждого мастер-класса является общение участников (нетворкинг)

Важно про интенсивный режим

Участники, заинтересованные в интенсивной программе, допускаются к конкурсному отбору в данный режим. Для этого необходимо:

- Проживать или вести бизнес на территории регионов-участников программы
- Зарегистрироваться в программе и отметить желание участвовать в режиме «Интенсив» не позднее ____
- Вовремя и удовлетворительно выполнить задания отбора: решить кейс-тест и ответить на мотивационные вопросы
- Войти в топ-250 участников (основной список участников «Интенсива») или топ-500 участников (дополнительный список)

*Конкурсный отбор для участия в интенсивной программе осуществляется конкурсной комиссией программы

РАБОТА С НАСТАВНИКОМ

Часть интенсивного режима для лидеров общего рейтинга (топ-250)
из всех регионов-участников программы 2018 года

- 1** Топ-70 участников режима «Интенсив» с активным бизнесом (из топ-250) получают возможность участвовать в конкурсе на получение наставника
- 2** В программе участвует ~ 100 наставников-волонтеров (на начало 2018г.) и каждый месяц сообщество растет на несколько десятков
- 3** Каждый наставник работает с ~ 3 участниками
Наставник и участник общаются онлайн.
Примерно 5 мес, ~1 раз в 2 нед.

- 4** Наставник поддерживает участника и помогает ему развиваться, опираясь на свой опыт ведения бизнеса и методологию программы «Бизнес класс»
- 5** Участники могут обсуждать с наставниками вопросы развития бизнеса, анализировать текущие бизнес-процессы, советоваться по вопросам заключения партнерств и масштабирования бизнеса

Условия получения наставника

- Участник должен пройти 4 модуля на сайте программы в течение двух месяцев после прохождения отбора в режим «Интенсив»
- Участник должен иметь собственный активный бизнес (не просто идею)
- Участник должен пройти обучение по наставничеству и успешно сдать тест
- При слишком высоком числе участников приоритет отдается участникам с наивысшими баллами за прохождение 4-х модулей при наименьшем сроке

ВЕБИНАРЫ И КОНСУЛЬТАЦИИ

Часть программы, доступная всем группам участников

1 В программе существуют два вида вебинаров:

- Модульные вебинары содержат дополнительную к основному контенту видеоуроков информацию, их проводят эксперты-ведущие видеоуроков. Данный вид вебинаров доступен всем зарегистрированным участникам
- Практические вебинары проводят преимущественно эксперты-ведущие модулей, на которых они дают обратную связь по практическим заданиям, присланным заранее от участников программы. Этот вид вебинаров доступен только участникам интенсивной программы (топ-500)

2 Все проведенные вебинары записываются и хранятся в архиве. Участник всегда может вернуться к нужной информации из прошедшего вебинара или посмотреть вебинар в записи

Важно

Для участия в вебинаре необходимо зарегистрироваться на него заранее в личном кабинете участника

СПИКЕРЫ



Тимур Соколов

Эксперт по командному взаимодействию и достижению максимальных результатов в бизнесе

- Управление персоналом
- Идея бизнеса
- Команда проекта
- Миссия и стратегия компании



Елена Малькова

Консультант по организационному развитию.
Бизнес-эксперт

- Бизнес-моделирование
- Управление сервисом



Людмила Харитоновна

Управляющий партнер
Юридической Компании «Зарцын,
Янковский и партнеры»

- Правовые аспекты регистрации и ведения бизнеса
- Товарный знак и доменное имя

СПИКЕРЫ



Юлиана Гордон

Управляющий директор
интернет-магазина aizel.ru

- Интернет-продвижение



Дмитрий Зайцев

Автор и ведущий курсов для
предпринимателей в
«Мегапрорыв». Инвестор,
управляющий активами.
Эксперт в области управления
инвестициями, финансового
менеджмента, сделок M&A

- Финансы

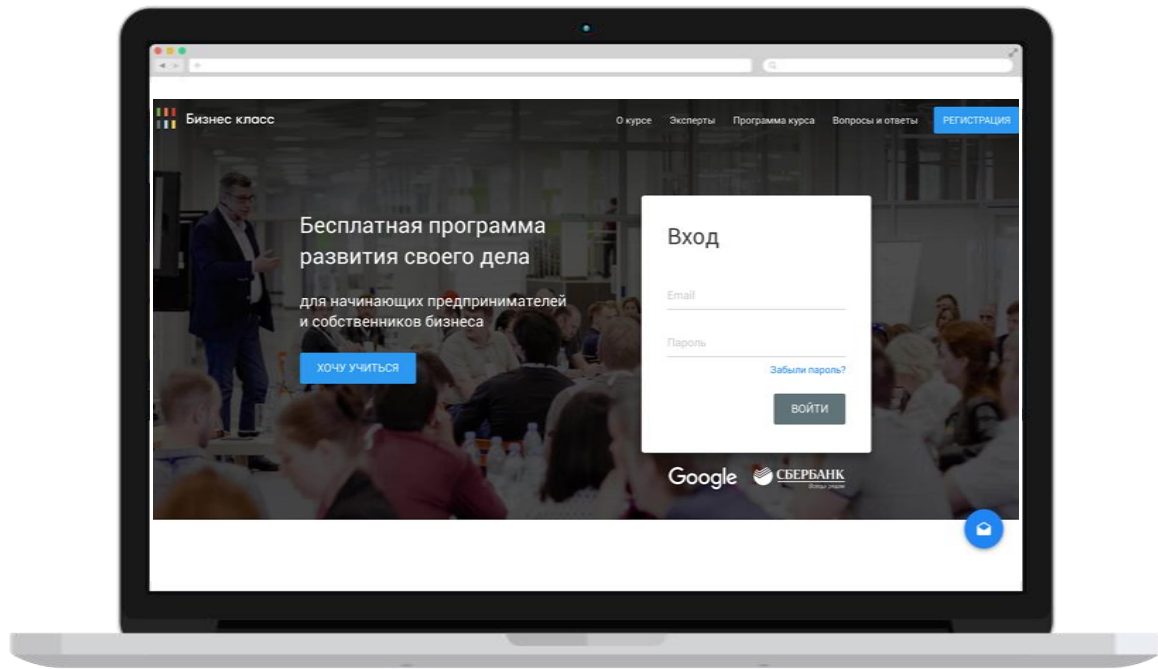


Константин Холстинин

Основатель агентства Business
Engineering Services, эксперт по
разработке бизнес-продуктов

- Исследование и анализ рынка
- Конкурентная борьба

СТРАНИЦА РЕГИСТРАЦИИ [BUSINESS-CLASS.PRO](https://business-class.pro)



ИСТОРИИ ВЫПУСКНИКОВ, КОТОРЫМ УДАЛОСЬ УЛУЧШИТЬ БИЗНЕС-ПОКАЗАТЕЛИ В ХОДЕ ПРОГРАММЫ



Компании по производству и ремонту лодок «Колумб»

Татьяна Нохрина, г.Екатеринбург

За время обучения в программе «Бизнес класс» мы **увеличили количество сотрудников** с 2 до 10 человек, распределив зоны ответственности. Нам **очень помог модуль и мероприятия по маркетингу и продажам**: сделали несколько лендингов, запустили регулярные смс и email-рассылки, работаем над CRM-системой. В итоге **количество клиентов, совершивших покупку, возросло на 30%**.



Детский футбольный клуб «Чемпион»

Предприниматель: Ильназ Давлетшин, г.Казань

По окончании «Бизнес класса» были **устранены кассовые разрывы**, введена **новая система финансового учета**. Мы наладили взаимодействие с клиентами и сотрудниками, построили систему продаж, определили свою целевую аудиторию и каналы коммуникации с ней. В **2,5 раза выросло количество заявок на обучение и количество групп**.

▶ [Видео ролик о программе](#)